

COMUNIDAD DE EMPREENDEDORES

AYUDA  PYMES

Donde ser empresario
no implica estar solo.

**UN ENTORNO DE APOYO DONDE APRENDER
Y TOMAR MEJORES DECISIONES.**

RODÉATE DE EXPERTOS Y OTRAS PERSONAS QUE
VIVEN TUS MISMOS RETOS.

UNA COMUNIDAD CREADA DESDE LA EXPERIENCIA DE MILES DE EMPRESARIOS



Ayuda T Pymes es la asesoría online líder en España, acompañando cada mes a más de 20.000 negocios. Durante más de 15 años, hemos estado al lado de empresarios y emprendedores en cada etapa de su camino.

**Hemos visto sus comienzos.
Sus dudas. Sus errores.
Sus decisiones. Sus momentos
de crecimiento.**

Sabemos qué te preocupa porque asesoramos a personas como tú cada día. Ahora, ponemos toda esa experiencia y conocimiento a tu alcance en una comunidad creada para compartir, conectar y avanzar con el apoyo y los recursos que necesitas.

Toma el control de tu negocio, sin importar en qué etapa esté.

La comunidad de quienes viven el emprendimiento de verdad.

ESTÁS DÁNDOLE VUELTAS A ESO DE EMPRENDER

Quieres conocer bien las reglas del juego antes de lanzarte con tu idea, evitando la desinformación y la sensación de vértigo que frenan tus ganas de lanzar ese proyecto.

YA LO TIENES DECIDIDO: EMPIEZAS PRONTO

Vas a convertirte en emprendedor pero no sabes muy bien cómo arrancar y necesitas entender a qué vas a enfrentarte durante el camino.

ACABAS DE LANZAR TU NUEVO PROYECTO

Tu negocio acaba de empezar a funcionar y quieres hacerlo desde la base correcta, evitando errores críticos con todo bajo control desde el día uno.

TU NEGOCIO YA FUNCIONA, QUEDA COGER EL CONTROL

Quieres entender a tu asesor, saber qué pagas, cuándo y por qué para dejar atrás la sensación de ir a ciegas en temas cruciales de tu negocio.

TRES FORMAS DE ACOMPañARTE COMO EMPRENDEDOR

Estos son los pilares de nuestra comunidad.



01

GRUPO PRIVADO DE EMPRENDEDORES

Un espacio donde conectar con otros emprendedores, compartir experiencias, ideas y oportunidades. Porque tener un negocio es más fácil cuando estás rodeado de personas que hablan tu mismo idioma y entienden tu camino.

02

SESIONES CON ESPECIALISTAS Y EMPRESARIOS

Encuentros en directo con expertos de diferentes áreas y empresarios que compartirán experiencias, estrategias y aprendizajes. Conversaciones y soluciones para el día a día de cualquier negocio.

03

TODO LO QUE NO TE ENSEÑAN AL EMPRENDER

Formación práctica sobre las áreas clave de cualquier negocio: números, impuestos, ventas, equipo, estrategia y crecimiento. Lo que debes saber y nadie te enseña, para que no vuelvas a tomar una decisión a ciegas.

PILAR 01

GRUPO PRIVADO DE EMPRENDEDORES

AHORA ERES UNO DE LOS NUESTROS

Pocos son capaces de ponerse en la piel de un emprendedor y entender lo que supone estar al frente de un negocio.

La Comunidad Emprendedores es el espacio donde conectar con quienes viven una realidad parecida a la tuya para:

- ✓ Hacer networking con otros empresarios y emprendedores
- ✓ Compartir experiencias, ideas y puntos de vista
- ✓ Contrastar decisiones con personas que entienden tus retos
- ✓ Descubrir oportunidades y posibles colaboraciones
- ✓ Estar al día de cambios y novedades que afectan a tu empresa
- ✓ Acceder a ventajas exclusivas para miembros de la comunidad

Porque estar rodeado de las personas adecuadas, compartir conocimiento y tener acceso a la información correcta, te lo pondrá mucho más fácil.

GRUPO FACEBOOK

Noticias, novedades normativas y contenido útil cada día. Un espacio donde contrastar dudas y conectar con gente que está en lo mismo que tú.

NOVEDADES MENSUALES

Un único correo al mes, sin spam. Todo lo que como emprendedor necesitas saber: qué ha cambiado, cómo te afecta y qué deberías hacer. En cinco minutos, al día.

PILAR 02

SESIONES CON ESPECIALISTAS
Y EMPRESARIOS

Accede a la experiencia de personas que viven y entienden el mundo empresarial.
Conversaciones sobre situaciones que forman parte del día a día de cualquier negocio:

- ✓ Decisiones que marcaron un antes y un después
- ✓ Retos superados durante el camino
- ✓ Estrategias y formas diferentes de gestionar una empresa
- ✓ Nuevas oportunidades y tendencias
- ✓ Historias y experiencias de otros empresarios

MENTORÍAS RESUELVE DUDAS CON EXPERTOS	Una sesión mensual con los mentores del programa donde resolver dudas sobre las áreas de aprendizaje de la formación. Sin filtros, con la certeza de un especialista.
CONSULTORÍAS DOS HORAS CON ALFREDO PÉREZ	Una consultoría mensual con el CEO de Ayuda T Pymes. Temas de actualidad, decisiones reales y la visión de alguien que lleva más de 15 años gestionando empresas.
EVENTOS CEOS DE REFERENCIA	Conecta con empresarios en activo que abren su negocio, cuentan sus errores y comparten lo que de verdad les funciona. Aprende de quien ya recorrió el camino.

DIME DE QUIÉN TE RODEAS Y TE DIRÉ CÓMO FUNCIONA TU NEGOCIO.

PILAR 03

TODO LO QUE NO TE ENSEÑAN AL EMPRENDER

TU BIBLIOTECA DE CONOCIMIENTO EMPRESARIAL

Montar un negocio es solo el principio. El verdadero reto está en entender cómo funciona, dirigirlo entre tanto ruido y saber hacia dónde avanzar.

Dentro de la comunidad tendrás acceso ilimitado desde el momento de tu alta a formación práctica sobre las áreas que debes manejar como empresario sí o sí.

EMPEZAR Y CONSTRUIR BIEN TU NEGOCIO Primeros pasos, estructura legal, errores habituales y decisiones importantes desde el inicio.	ENTENDER TUS NÚMEROS Interpretar ingresos, gastos, beneficios, márgenes, tesorería y la situación real de tu empresa.	CONTROLAR IMPUESTOS Y OBLIGACIONES Comprende qué pagas, cuándo y por qué. Anticípate y evita sorpresas.
GESTIONAR PERSONAS Y EQUIPOS Contratación, costes laborales, tipos de contrato y cómo construir un equipo rentable.	HACER CRECER TU EMPRESA Estrategia, ventas, planificación, financiación y nuevas oportunidades.	PENSAR COMO EMPRESARIO Desarrolla criterio para dirigir estratégicamente, con seguridad y visión de futuro.

SE TRATA DE ENTENDER LO NECESARIO PARA TOMAR LAS MEJORES DECISIONES.

* Más información sobre las áreas de aprendizaje en la página siguiente.

ÁREAS DE APRENDIZAJE

MÓDULO 0 · MENTALIDAD Y VISIÓN

- ¿Estás preparado para emprender? Realidad vs. expectativas
- Toma de decisiones bajo incertidumbre
- Cómo gestionar el riesgo
- Liderar desde el minuto uno
- Pensar como empresario desde el primer día

MÓDULO 1 · MONTA BIEN TU EMPRESA DESDE EL INICIO

- ¿Quiénes somos? Las personas que forman parte de la empresa, cuánto aportan, qué papel tienen
- ¿Quiénes somos? Cómo evitar problemas futuros
- Voy a crear la empresa, lo que debo tener
- Recursos para emprender, el pago único o capitalización del desempleo
- Funcionamiento de la sociedad
- Actividad y legalidad
- Actividad y terceros. Tus clientes, sus derechos y garantías
- Actividad y terceros. ¿Tendré contratos? Entender las condiciones de los contratos, las exigencias y resolución cuando se incumplen
- Plan de negocio para ti y para terceros: estructura y claves (dudas sobre cómo enfocarlos).

MÓDULO 2 · PRIMEROS PASOS FISCALES, LABORALES Y CONTABLES

- Mi alta en los distintos organismos: implicaciones y errores a evitar
- Impuestos a pagar según el tipo de negocio (IRPF o IS)
- Obligaciones iniciales como empleador
- Como tener una correcta comunicación con tu asesor

MÓDULO 3 · DOMINA LO BÁSICO PARA ENTENDER TU NEGOCIO

- Principales impuestos de tu negocio (IVA y Retenciones): cómo funcionan y cómo te afectan
- Facturación real: estructura, errores y consecuencias
- Criterios para el registro de ingresos y gastos: en el momento en el que se generan o cuando se cobran/pagan
- Calendario fiscal y su impacto en tu tesorería
- Cómo evitar sustos con Hacienda: visión estratégica de tus impuestos

MÓDULO 4 · NOTIFICACIONES E INSPECCIONES: CÓMO PROTEGER TU NEGOCIO

- Tipos de notificaciones (AEAT, Seguridad Social...)
- Qué hacer ante una notificación: puntos clave
- Principales impuestos de tu negocio (IVA y Retenciones): cómo funcionan y cómo te afectan
- Casos reales: por qué llegan las sanciones más comunes
- Responsabilidad del administrador: cuándo responde y cómo prevenirlo, las situaciones en las que te puede llegar la responsabilidad personalmente
- Estrategia con el asesor para recurrir una resolución: plazos y estrategia

ÁREAS DE APRENDIZAJE

MÓDULO 5 · CONTABILIDAD PRÁCTICA PARA NO CONTABLES

- Qué es la contabilidad y cómo usarla para tomar decisiones
- Cuenta de resultados: márgenes, estructura, análisis
- Balance de situación: activos, pasivos, fondos propios
- Qué gastos puedo incluir (gastos deducibles, amortizaciones y provisiones)
- Cómo hacer que tu contabilidad “hable” para ti y para terceros

MÓDULO 6 · AUTÓNOMO O SOCIEDAD: DIFERENCIAS REALES, COSTES Y RIESGOS

- Autónomo y la diferencia con la sociedad
- Pasar de autónomo a sociedad. Mi postura como empresario en la sociedad

MÓDULO 7 · FINANZAS: QUE EL DINERO NO SEA TU ENEMIGO

- Contabilidad ≠ gestión financiera: qué debes entender
- Cash flow, tesorería y previsión de pagos
- Ciclo de cobros y pagos: claves operativas
- Cómo anticipar tensiones de liquidez
- Relación con bancos y acceso a financiación
- Herramientas tecnológicas para tener control financiero en tiempo real

MÓDULO 8 · ORGANIZACIÓN Y CONTROL DEL NEGOCIO

- Presupuestos y planificación financiera
- Diferencia entre presupuesto y plan de negocio
- KPIs clave para controlar tu actividad
- Reporting mensual: cómo analizar tu evolución
- Comparativas: presupuesto vs. real vs. año anterior
- Introducción a contabilidad analítica
- Qué valoran bancos e inversores
- Formas de distribución de beneficios: dividendos, retribuciones y reservas según tu situación
- ¿Qué pasa con mi patrimonio?

MÓDULO 9 · GESTIONA PERSONAS CON CABEZA

- Costes laborales reales: salario, seguros sociales, finiquitos...
- Entender una nómina
- Tipos de contrato y obligaciones como empleador
- Costes de un despido
- KPIs laborales y eficiencia por empleado
- Diseño de equipos sostenibles y rentables
- Marca empleadora: atraer y retener talento (planes de carrera, fidelización y clima laboral)
- Gestión de conflictos, PRL, sindicatos, registro horario y más

ÁREAS DE APRENDIZAJE

MÓDULO 10 · CRECIMIENTO Y VISIÓN EMPRESARIAL

- Prepara tu empresa para el mercado: Visión estratégica
- Prepara tu empresa para el mercado: Visión mercantil
- Internacionalizar tu empresa: obligaciones y ventajas
- Fiscalidad internacional
- Errores reales en procesos de inversión y venta

MÓDULO 11 · CIERRE

- Cese temporal de actividad: cuándo y cómo hacerlo
- Cómo cerrar bien tu empresa, liquidación y disolución de una empresa
- La gestión de las crisis económicas o financieras, El concurso de acreedores y el procedimiento especial de insolvencia de microempresas: fases, alternativas, efectos sobre la empresa y el administrador

MÓDULO 12 · RECAPITULACIÓN Y PRÓXIMOS PASOS

- Pensar a largo plazo: el empresario que quieres ser
- Los errores más comunes cuando el negocio empieza a crecer
- La importancia de seguir conectado a un entorno profesional de empresarios
- Auditoría 360º de tu empresa

ENTRA EN LA COMUNIDAD DE EMPRENDEDORES

Forma parte de un entorno creado para empresarios que quieren seguir avanzando, compartir experiencias y rodearse de personas que viven los mismos retos.

ACCEDE POR 1€ EL PRIMER MES

Luego **29,95€/mes + IVA.**

Sin permanencia.

Quédate mientras aportemos valor a tu negocio.

...Y SI YA ERES CLIENTE DE AYUDA T PYMES

PRUÉBALO GRATIS UN MES.

Luego, **19,95€/mes + IVA.**

Una comunidad basada en la experiencia de Ayuda T Pymes
acompañando cada día a miles de negocios.

Teléfono gratuito 900 732 797
emprendedorescomunidad.com